

DANONE RECRUTE PROMOTEUR DES VENTES (H/F) *en alternance*

Entreprise DANONE



Vous voulez apprendre et grandir dans une entreprise apprenante et engagée ? Alors venez rejoindre la promotion Certificat de qualification professionnelle Promoteur des ventes !

Le secteur : Nantes (Sud 44+nord 85)

Votre mission :

Vous aurez pour mission principale de développer la présence et la visibilité des marques dans un parc d'hypermarchés et supermarchés, via la vente, la mise en avant des produits, la lutte anti-rupture, dans le respect des consignes de sécurité et de qualité de l'entreprise.

Vos principales responsabilités en collaboration avec le chef des ventes régional et le chef de marché de votre secteur seront :

- Développer et valoriser la présence et la visibilité de nos marques
- Optimiser la gestion de la promotion auprès de nos clients
- Assurer la bonne gestion des meubles de placement
- Réaliser le diagnostic du rayon (taux de détention, rupture, rotation, étiquette prix, visibilité, théâtralisation rayon)
- Être force de proposition dans la relation commerciale avec nos clients (connaître les potentiels de ses magasins, la hiérarchisation, le chiffre d'affaire...)

La formation :

Vous bénéficierez d'une formation au métier (techniques de vente, outils, marché Ultra-frais, produits, etc.) et serez ensuite fréquemment accompagné(e) par votre manager en clientèle.

Vous développerez des compétences métiers indispensables au Commercial :

- Apprentissage des techniques de vente
- Gestion de la relation client
- Connaissance de la Grande Distribution

Rythme d'alternance : 9 semaines de cours réparties sur 9 mois
la formation débutera en janvier. Elle est gratuite. Vous serez rémunéré(e) tout au long de votre cycle de formation par alternance.

L'école partenaire : IFRIA IdF

Avec une spécialisation de + de 20 ans pour la filière alimentaire et des liens étroits entretenus avec les entreprises du secteur, l'IFRIA propose des formations commerciales dans le secteur agroalimentaire qui répondent aux besoins des clients GMS (grandes enseignes), RHF, BtoB

Qualités requises

- Autonomie
- Sens du contact
- Sens de l'organisation
- Capacité d'écoute
- Dynamisme
- Permis B obligatoire

Type d'emploi : Temps plein, Apprentissage

Salaire : 650,00€ à 1 500,00€ par mois + prime d'intéressement, participation, mutuelle

Avantage : véhicule de fonction, téléphone, tablette, participation aux frais de vie, logement sur Paris 1 semaine/ mois pour les cours.

Envoyez votre CV sous la référence « Promoteur des ventes Nantes » à
b.guerreiro@ifria.net