

LICENCE PROFESSIONNELLE COMMERCIALISATION DE PRODUITS ALIMENTAIRES

Les + de la formation

Un parcours généraliste en commercial

Des conférences et des modules dédiés à l'agroalimentaire

Lieu de la formation : Paris 20^e

MA FORMATION

1 AN EN APPRENTISSAGE

Rythme 1 semaine en CFA / 3 semaines en entreprise
soit 31% du temps en formation et 69% en entreprise



Responsable d'un secteur géographique, le commercial surveille et améliore l'implantation des produits de son entreprise au sein des points de vente de sa zone.

Interlocuteur privilégié des chefs de rayons des grandes enseignes, CHR, RHD, ou réseaux spécialisés, il veille au respect des accords nationaux et optimise le référencement de ses produits. Il crée les conditions pour fidéliser les enseignes à sa marque, en jouant un rôle de conseil, en instaurant des accords régionaux ou en organisant des offres promotionnelles.

MA FORMATION

EST GRATUITE

Formation gratuite en alternance
Financée par votre employeur et les industries alimentaires

ET REMUNEREE

L'apprenti est rémunéré par son entreprise d'accueil en fonction de son âge et de son niveau d'études.

JE SUIS APPRENTI

Responsable de secteur
Attaché commercial
Promoteur des ventes

ET APRES ?

Insertion professionnelle
Responsable de secteur

Poursuite d'études à l'IFRIA en
Titre BAC+5 Manager Relation
Client et Marketing

CONTENU PEDAGOGIQUE

Modules	Heures
Mise à niveau	60h
Environnement économique et juridique en IAA	40h
Techniques de communication	50h
Marketing et merchandising	60h
Gestion en IAA	60h
Vente et management	80h
Qualité et sécurité alimentaire	40h
Les filières agroalimentaires, diététique et nutrition	60h
Anglais	30h
Modules en entreprises	
Projet tutoré 140h	20h encadrées
Apprentissage en entreprise	31 semaines

PARTENAIRES PEDAGOGIQUES



Toutes les infos sur :
<https://idf.ifria.fr/>

IFRIA IDF
44 rue d'Alésia
75682 PARIS CEDEX 14
01 53 91 45 15 – contact.idf@ifria.net

Retrouver nous sur FACEBOOK / TWITTER / LINKEDIN

CONDITIONS

D'ACCES

Etre titulaire d'un bac + 2
dans les domaines du commerce, de la gestion, ou de l'agroalimentaire.

Permis B fortement recommandé.

Formation accessible en contrat d'apprentissage et en contrat de professionnalisation

JE POSTULE !

La pré-admission se fait sur dossier et entretien de motivation.

L'IFRIA apporte un soutien actif à la recherche d'entreprises et à la préparation aux entretiens.

Infos, témoignages, vidéos et demande de dossier d'inscription sur idf.ifria.fr

L'apprentissage,
Une voie d'excellence
Notre métier à l'IFRIA: vous insérer
dans les industries alimentaires !

Recrutement
Formation
Suivi
Emploi