Développeur Commercial / Business Developper

Présentation :

MAKITI Solutions est une société française opérant dans le secteur des achats et du commerce de gros de produits techniques à travers ses 4 activités (**MAKICONSULT, MAKIKEM, MAKICERAM** et **MAKINITIES**). Pour le développement de notre filiale **MAKIKEM**, société spécialisée dans la distribution des colles, adhésifs, mastics, produits chimiques et fournitures industrielles à destination de clients industriels, grossistes et revendeurs français mais aussi internationaux, nous recherchons un Développeur Commercial qui aura pour mission la (re)conquête de nouveau client en région IDF. Notre futur pro de la vente B2B sera basé au siège de la filiale à Roissy en Brie (77).

Mission / Objectifs

- Développement du CA sur son périmètre/territoire existant avec fidélisation des clients existants
- Développement de nouveaux clients, avec mise en place d'une stratégie de ciblage rentable à court terme
- Dynamisation significative du chiffre d'affaires de la filiale à travers différents leviers commerciaux à identifier

Profil & Compétences

- Niveau master requis (école de commerce ou d'ingénieur)
- Expérience dans l'univers des produits chimiques « colles, adhésifs, mastics… »
- Maîtrise des techniques de ventes/ marketing et de négociation en milieu industriel
- Organisé et méthodique dans l'approche commerciale
- Compétences interpersonnelles développées « écoute, disponibilité… »
- Forte autonomie et capacité à s'adapter rapidement dans un environnement en mouvement continu
- Expérience dans la vente B2B de produits techniques (colles/adhésifs/mastics/fournitures industrielles)
- Sans de l'écoute client, tenace, envie d'apprendre
- Entrepreneur(e) dans son quotidien
- Langues : Français, Anglais « parfaitement maitrisé »

Localisation :

Poste basé dans la région de Parisienne (Roissy en Brie - 77)

Type de contrat : Contrat d'apprentissage – 12 mois minimum / **Salaire** : rémunération conventionnée + Prime annuelle en fonction de la performance collective de l'entreprise + Pack IT + Voiture de société pour les déplacements/prospection

Autres conditions : Permis de conduire requis

Contact :

Merci d'envoyer votre CV à : idrissa@makitigroup.com